

「生涯取引」支援システム(SSS) + SMS機能説明会

拝啓

近年、AOS総合研究所においては、価値観、経営理念に基づいた啓発活動を推進していただいております。そのためには、各社のマネジメント機能として、次の内容が明らかになる仕組みが必要となります。

1. ターゲット別生産性向上分析、2. 取引機会別啓発活動管理(重要ターゲットとニーズストック)、3. 到来満期管理(車検、点検、代反、保険)です。

このうち、すでに SSS で1. および3. の機能は実現しておりましたが、特に3. の到来管理については、リスト抽出できても、業務負担が重くなるTEL活動には至らないクライアントも少なくありませんでした。

そこで、この度は到来管理リストに対して、オプションとしてSMSを送信する機能を付加させていただく運びとなりましたので、お知らせいたします。SSSからSMSを送信する目的や活用方法についての説明会を開催いたしますのでご案内させていただきます。

敬具

1. 内容

① SSSにSMS機能を付加した目的

SSSからSMSを送信することによる効果について説明いたします。

② SMS機能の活用方法

SSSからSMSをどのように送信すると有効かについて説明いたします。

※車検、点検到来(代反、保険準目的来店)、代反・保険目的来店に導くパーソナルSMS

③ SSSにSMS機能を付加する場合の条件、費用

SSSにSMS機能を付加した場合の使用条件、費用について説明いたします。

2. 研修日時および費用

2022年12月21日(水) 13:30～15:30 2時間1社2名まで 11,000 円

3. 研修実施方式

Zoom(WEB 会議システム)によるオンライン方式による実施

4. お申込方法について

下記に、会社名、ご参加者氏名(2名まで)、お電話によるご連絡先、メールアドレスを明記のうえ、お申込み受付メールアドレス宛に本書面を添付のうえ、メールにてご参加申込をお願いいたします。 ※E-mail は zoom のIDを送付させていただきますので必須とさせていただきます。

会社名		電話連絡先	
ご参加者氏名①		E-mail①	
ご参加者氏名②		E-mail②	