

パーソナルSMS活用研修(全2回)のご案内

平素は格別のご愛顧を賜り、厚くお礼申し上げます。さて、この度、パーソナルSMS活用研修を開催させて頂くこととなりましたのでご案内をさせていただきます。

わくわく啓発活動に正しく取り組んでいると、お客様から感謝の言葉を頂けるとともにニーズストック（代替反応、保険AB反応）が生み出されることとなります。ニーズストックが、自社代替、保険新規などの最終成果となるためには、以下の3つの要件を満たす必要があります。

① エピソード記憶化、②ニーズストックの成熟、③到来管理（目的来店の推進）

今回の研修は、SSSからニーズストックとなったお客様を抽出し、パーソナルなテーマでのSMSを送信し、②ニーズストックの成熟、③到来管理（目的来店の推進）が行える仕組みを整えることを目的としており、以下の企業のマネジメント担当者の方にご参加を頂ければ幸いです。

【参加対象者】SSSからSMSを送信する機能を有しており…

- ① これから本格的に、パーソナルSMSを活用していこうとお考えの企業様
 - ② パーソナルSMSの活用品質を向上させたいとお考えの企業様
- また、実施概要は下記になります。

【パーソナルSMS活用研修(全2回) 実施概要 & お申込 QRコード】

	日程	テーマ
1回目	2023年11月7日(火)13:00~16:00	基本知識、自社の現状と課題の整理
2回目	2023年12月1日(金)13:00~16:00	実証結果検証及び標準化

※1回目、2回目ともにリモート形式(ZOOMオンライン)で行います。

※1回あたり費用：1社あたり33,000円。2名までご参加可能です。

※シリーズ研修ですので2回ともご参加をよろしくお願いいたします。

【申込】 下記QRコードよりアクセス頂きお申込みください。
後日メールにて当日ID、PWを送付致します。



申込〆切
10月31日

【その他】 ご質問お問い合わせ等は、下記までお願い致します。

TEL 052-228-7771 担当:室園 murozono@aosc.co.jp