

第18期 「生涯取引」マーケティング・マネージャー育成研修のご案内

(全7回)

拝啓 貴社ますますご清栄のこととお喜び申し上げます。平素は格別のお引き立てを賜り厚く御礼申し上げます。さて、この度、第17期の「生涯取引」マーケティング・マネージャー育成研修を開講することとなりましたのでご案内させていただきます。本研修では、生産性基礎分析・ターゲット別生産性向上分析・ニーズストック成熟分析により自社の経営課題と付加価値アップのために必要な活動(改善活動)を明らかにしたうえで、改善活動に関する準備(社内合意形成、標準化)や実証(オペレーション、マネジメント)に取り組んで頂きます。これらのプロセスを通じてご参加者様にリーダーシップ能力、マネジメント能力を身につけて頂きます。

また、経営原理(組織論、リーダーシップ&マネジメント、サービスマーケティング、論理的思考など)についても学んで頂きますので参加者様にマネージャーとして必要なフレームワークを身につけて頂きます。

今期から最新のシステム(U I FやパーソナルSMS)やアニメーション動画についてもご活用頂けるようになりましたので、以前に比べ短期間で活動プロセスが整い、成果確認が出来るようになりました。つきましては、大変お忙しい時期ではありますが、日程を調整の上、是非ご参加を宜しくお願い致します。 敬具

— 記 —

【実施期間】 2026年4月～10月(第1回～第7回)

- *. 4月以降、毎月1回の頻度で開催いたします。自社の経営分析から必要な日常活動の特定、実証準備、実証を行っていきます。名古屋でのリアル型(第1回、第7回)の回とリモート型の回(第2回～第6回)を組み合わせた形での開催を予定しております。
- *. 名古屋でのリアル型(第1回、第7回)の回は、1泊2日の研修となります。
- *. 第1回の日程は、下記となります。2回目以降は裏面をご確認ください。

【第1回日程】	2026年 4月23日(木曜日)	13:00～17:30
	2026年 4月24日(金曜日)	9:30～15:30

【費用】	本講義(第1回、第7回)	1社あたり 66,000円(懇親会有)
	本講義(第2回～第6回)	1社あたり 33,000円

*. 1社あたり、2名までご参加可能です。

【お申込み】 裏面のお申込み用紙に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください

第18期「生涯取引」マーケティング・マネージャー育成研修参加申込書

・開催期間 : 2026年4月～10月 (全7回)

・研修開催日時・テーマ

	日時	予定されているテーマ
第1回	2026年4月23日(木) 13:00～17:30 4月24日(金) 9:30～15:30	自社の経営課題、重点活動の現状整理(生産性基礎分析、ターゲット別生産性向上分析、ニーズストック成熟分析)
第2回	2026年5月22日(金) 13:00～16:00	実証モデルの特定と標準化
第3回	2026年6月26日(金) 13:00～16:00	社内合意形成、システム運用準備
第4回	2026年7月24日(金) 13:00～16:00	テストラン、テストラン結果検証
第5回	2026年8月28日(金) 13:00～16:00	本稼働、本稼働結果検証
第6回	2026年9月25日(金) 13:00～16:00	
第7回	2026年10月22日(木) 13:00～17:30 10月23日(金) 9:30～15:30	実証報告会

・参加対象 : 弊社研究会会員またはAOS会員でSSSをご導入している企業のマネジメント担当者様

・その他 : ①本件に関する御質問、お問い合わせ等は、下記までお願い致します。

TEL 052-228-7771 事務局担当 室園 貴司 (ムロゾノ タカシ)

②1社2名までご参加を頂くことが可能です。

③後日、ご請求書をご郵送させていただきます。

ご参加希望会社様は、下記参加申込書を3月31日(火曜日)までにFAXにてお申込みください

FAX番号 : 052-228-7772

(注) 定員(8社)になりましたら期日前の段階で応募締め切りとさせていただきます。

参加申込書

会社名	
電話番号	
メールアドレス	@
参加者①	
参加者②	